

## 关于参与“真正的黄金 (REAL GOLD)”广告奖金合作计划的协议书

### 一、总规定

本文件一直在 [www.1realgold.com](http://www.1realgold.com) 网络地址，这是一个 Real Gold Ltd 公司的正式建议，是一个公开的协议书，以达成“关于参与“真正的黄金”广告奖金合作计划的协议书的如下条件（以下简称：“协议书”）。

本协议书包含所有必需的条件和规测以参与“真正的黄金”广告奖金合作计划。

本协议书认为正确的认可如果你在一个字段中放置“我同意协议的条款”符号。

法人或自然人进行本协议书的认可以后成为“真正的黄金”广告奖金计划的伙伴<sup>1</sup>。

每个伙伴（订货的所有者）本协议书认可以后有机会参与广告奖金合作计划并因为成功的 Real Gold Ltd 公司产品和服务宣传而会获得奖金。本协议书所有的条件和规则认可以后对于“真正的黄金”广告奖金计划的伙伴成为必要的。

---

<sup>1</sup>伙伴就就是自然人或法定人把订单登在[www.1realgold.com](http://www.1realgold.com)网站上。伙伴通过同协议书得意条件证明他是一个有能力的公民，年龄不低于该国立法所设立的就业关系的最低年龄或者本公司的代表人，以代表该法人实体他拥有所有必要的文件。伙伴必须仔细阅读本些医书的内容。如果伙伴不同意其条件或不同意任何协议书的项目，那在这样情况下公司建议拒绝签订协议书。

## 二， 计划的术语

- 公司： Real Gold 有限公司.
- 公司的网站： [www.1realgold.com](http://www.1realgold.com).
- 商品： 999,9 开的真黄金锭, 这些黄金锭通过网络进行销售。
- 购买价格： 货物价格以欧元为准， 位于公司的网站上， 使用该价格公司执行商品购买。
- 销售价格： 货物价格以欧元为准， 位于公司的网站上， 使用该价格公司执行商品销售。
- 网上商店： 本公司网站的一部分， 通过该网站的一部分公司进行商品销售， 包括以下有关产品的信息： 重量、 生产商、 销售商、 购买价格、 销售价格。
- 顾客： 在网上商店中按购买时出售价格下购买商品的自然人或法人。
- 售购合同： 根据这样合同本公司承诺把商品归顾客所有， 顾客同意支付商品的价值（相当于销售价格）并接受商品。
- 预付费： 一笔不可退还的款项， 预付款在商品价格里， 顾客进行预付给本公司为证明他在规定的期限内真的打算购买500克， 1 000 克， 2 500克， 3 000 克总重的黄金锭。
- 具有预付款条件的售购合同： 顾客和公司之间的合同关于顾客交付有关的预付款给本公司， 关于公司的承诺， 以固定的销售价格的商的一个固定的时期和出售的货物受各方的协议。
- 订单或实际申报的单位（PDU）是一个商务地点在“真正的黄金”广告奖金计划中。
- “真正的黄金（REALGOLD）”广告奖金计划： 以成功的 Real Gold Ltd 公司产品和服务宣传以及放置订单在网站上就在公司中创建一番事业的计划。
- “真正的黄金”广告奖金计划的伙伴或参与者： 是一个顾客通过签订本协议书表明他愿望参与该公司的广告和奖金计划。每个合作伙伴根据本人的愿意可以结束他的事业， 并在任何时间可以转到顾客资格。
- 注册号： 就是在公司注册时收到的伙伴身份号在计划中。
- 高级领导人： 就是广告和奖金计划的参与者， 在他注册号之下有注册的计划参与者（一位或几位）。
- 直接高级领导人或邀请人： 是广告和奖金计划的参与者， 在他注册号之下有注册的直接邀请的伙伴。
- 直接被邀请人： 就是在直接高级领导人注册号之下注册的伙伴。
- 业务网络： 就是在直接高级领导人注册号之下所有注册的伙伴。

- **劳动介绍所：** 电子数据库，这个数据库里有希望加入“真正的黄金”广告奖金计划的人简历。
- **劳动介绍所网站：** [www.work.1realgold.com](http://www.work.1realgold.com).
- **希望加入“真正的黄金”广告奖金计划的人：** 年龄不小于该国立法所设立的就业关系的最低年龄的自然人，这个自然人以加入“真正的黄金”广告和奖金计划的目的他把自己简历登在劳动介绍所网站上。
- **希望加入“真正的黄金”广告奖金计划的人简历：** 是一种希望加入广告奖金计划的人调查表，把调查表登在劳动介绍所网站上，希望加入计划的人调查表包含下列信息：照片，姓名，出生日期，居住国家和城市，具有网络业务的工作经验。
- **导员：** 就是直接高级领导人，从已将自己的简历登在劳动介绍所网站上的人数中选出伙伴加入到他（领导人）商务网络。
- **潜在合作伙伴<sup>1</sup>：** 就是由导员选择的伙伴，参与广告和奖金计划的参与者加入的业务结构的策展人直到潜在合作伙伴合作伙伴 1 的邀请，为任何业务单位和个人签署的协议。

---

<sup>2</sup>潜在合作伙伴不是实际申报的单位

- **商务环节：**是一个记账表格形式，使用为了记录订单的数量和支付参与工钱的顺序。广告奖金合作计划的业务模式包括三种商务环节：

银商务环节  
金商务环节  
白金商务环节

- 订单的银商务环节为人能获得 2.070 欧洲积分的奖金而制定的。
- 订单的金商务环节为人能获得 3.690 欧洲积分的奖金而制定的。
- 订单的白金商务环节为人能获得 8.500 欧洲积分的奖金而制定的。
- **得到奖金的一阶段：**经过商务环节上高级和低级的结果。
- **伙伴的用户中心：**在公司的网站上提供的一个接口，注册后给伙伴被提供的，用一个个人密码可以上用户中心。上那里他需要使用个人代码。在使用用户中心伙伴可以监控自己的业务活动，查订单的位置和完成，吸引新的合作伙伴，了解公司提供服务的信息。
- **欧洲积分** 就是公司内部的货币，参与“真正黄金”广告和奖金计划时能获得这种积分。当您退出任何类型的商务环节时可以使用该货币为继续参加计划，转移到其他用户，以及为金锭购买。欧洲积分以欧元形式能转帐到任何被伙伴指定的银行账户里。
- **支付凭证**就是一种货币，只在“真正黄金”广告和奖金计划范围下有效。
- **重新投资：**转出一定的欧洲积分金额，为支付下一个商务地点在下一个业务环节中而用的。
- **推出计划的一阶段：**得到银商务环节和金商务环节以后，在“重新投资”页边里解除符号。<sup>3</sup>

---

<sup>3</sup> 在“重新投资”页边里解除符号以后得到白金商务环节时伙伴继续参与广告奖金计划。

### 三， 关于计划

«真正的黄金»：是一种接受收入的创新金融计划，包括市场营销的 3 个阶段，这些三阶段同时开始运行：

- 放置在商务环节上第一订单付款；
- 退出商务环节时付款；
- 根据领导人计划发放奖金。

### 四， 计划参与的条件

参与«真正的黄金»广告奖金计划并在成功推广公司产品合服务下获得奖金，必须：

- 1) 在公司网站上注册一下；
- 2) 购买 500 克，1.000 克，2.500 克或 3.000 克重的金锭（或总重量不少于 500 克，不少于 1.000 克，不少于 2.500 克或不少于 3.000 克的金锭）在该公司的网上商店中；  
或者  
为购买 500 克，1.000 克，2.500 克或 3.000 克重的金锭（或总重量不少于 500 克，不少于 1.000 克，不少于 2.500 克或不少于 3.000 克的金锭）作预付；
- 3) 与公司签订本协议书。

参与«真正的黄金»广告奖金计划还需要寄出给公司的一套文件，其中包括：

- 1) 希望参加该计划的人护照复印件；<sup>2</sup>
- 2) 签署的“售购合同”<sup>3</sup>或“具有预付款条件的售购合同”<sup>4</sup>原件
- 3) 收据关于转移资金用于购买金锭或者预付金锭价格给另一人<sup>5</sup>

顾客才完成本协议书第四项目里所有的要求以后成为«真正的黄金»广告奖金计划伙伴。

---

3 第一页和户护照口所有页的一份复印件。

4 在金锭全部付款的情况下。

5 在预付金锭价格情况下。

6 在转让资金用于购买金锭或者预付金锭价格给另一人情况下。

## 五，合作计划用于登载订单在业务环节上

广告奖金合作计划的业务模式包括三种商务环节：

银商务环节  
金商务环节  
白金商务环节

订单的银商务环节为人能获得 2.070 欧洲积分的奖金而制定的。

订单的金商务环节为人能获得 3.690 欧洲积分的奖金而制定的。

订单的白金商务环节为人能获得 8.500 欧洲积分的奖金而制定的。

### 1. 依据购买的金锭重量在业务环节上登载订单

购买一个 500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 500 克）或者为购买一个 500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 500 克）作预付为 **690 欧元** 时订单入到高级领导人的银商务环节低级。

购买一个 1.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 1.000 克）或者为购买一个 1.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 1.000 克）作预付为 **1.380 欧元** 时订单入到高级领导人的金商务环节低级

购买一个 2.500 克的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 2.500 克）或者为购买一个 2.500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 2.500 克）作预付为 **3.690 欧元**时一个订单为 **3.000 欧元**入到高级领导人的白金商务环节低级上，并还一个订单为 **690 欧元**入到高级领导人的银商务环节低级上。

购买一个 3.000 克的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 3.000 克）或者为购买一个 3.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 3.000 克）作预付为 **4.380 欧元**时一个订单为 **3.000 欧元**入到高级领导人的白金商务环节低级上，并还一个订单为 **1.380 欧元**入到高级领导人的金商务环节低级上。

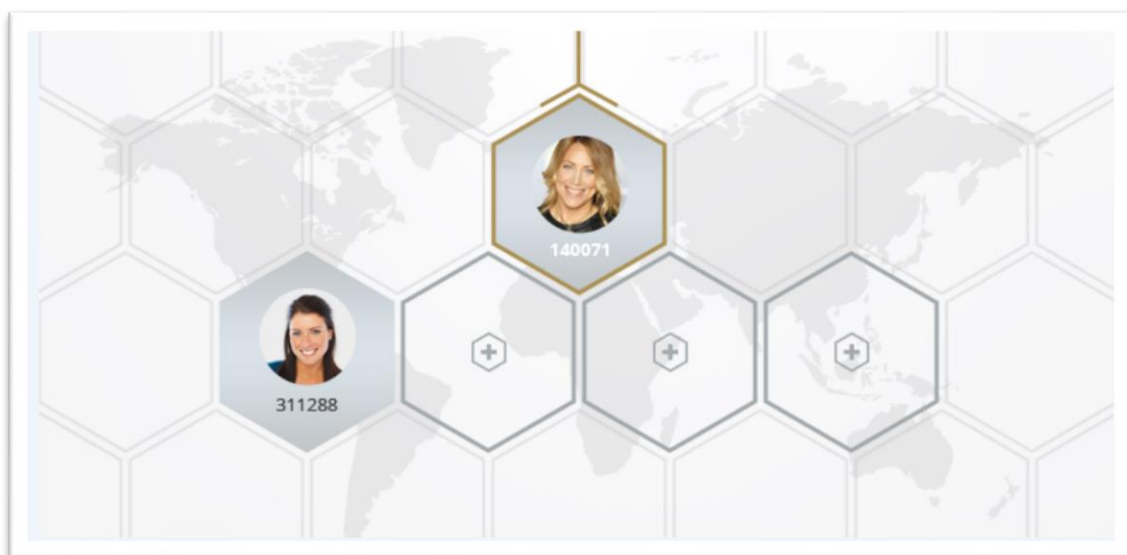
为了参与该计划，顾客只能做一个订单在银商务环节和金商务环节上。

在白金商务环节上伙伴只能做一个订单。

## 2. 商务环节的原则

每一个商务环节由 2 个级度组成：**高级和低级**

**高级**有 1 个商务商务场所并有一位高级领导人。



**低级**有四个商务场所，这些场所用所有伙伴的订单被充满。**伙伴的订单位置从左到右。**

在购买金锭后或做预付为了购买金锭，才将一个订单能入到商务环节。顾客能成为一个计划的伙伴，并在任何方便时间内他能登载他第一个订单。

做订单登载在白金商务环节上与做订单登载在**银商务环节或金商务环节**上同时发生，或在**银商务环节或金商务环节**上已经具有订单情况下。

#### 在商务环节上商务场所能加入：

- 位于本商务环节上所有合作伙伴；
- 在本号码下所有注册的参与者（直接被邀请的人）；
- 被邀请的上位伙伴以及下位的伙伴订单。

合作伙伴所有的订单位于商务环节低级**低级别**的业务人员，直接高级领导人后面，按照所购买金锭的重量，或所预付的金额。

在**没有**直接高级领导人的情况下一个订单加入银商务环节时参与者选择一个环节，在“选择伙伴”字段里填写用户的信息，和那一位希望待在一起。如果这个字段是空白的，合作伙伴前往一个**活跃的**（快速完成的）商务环节。

在**没有**直接高级领导人的情况下一个订单加入金商务环节或白金商务环节时参与者总是随着上级领导人。

在金商务环节或白金商务环节上**没有**直接高级领导人时候参与者选择一个环节，在“选择伙伴”字段里填写用户的信息，和那一位希望待在一起。如果这个字段是空白的，合作伙伴前往一个**活跃的**（快速完成的）商务环节。

### 3. 完成商务环节规则系统。第一订单付款。在环节退出下付款。

伙伴所有的订单应做到商务环节**低级**上，直接上级领导人后面，按本协议书的“**根据所购买的金锭的重量加入订单到商务环节中**”条款。

购买一个 500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 500 克）或者为购买一个 500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 500 克）**作预付为 690 欧元**时订单入到高级领导人的**银商务环节低级**。

购买一个 1.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 1.000 克）或者为购买一个 1.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 1.000 克）作预付为 **1.380 欧元**时订单入到高级领导人的**金商务环节低级**



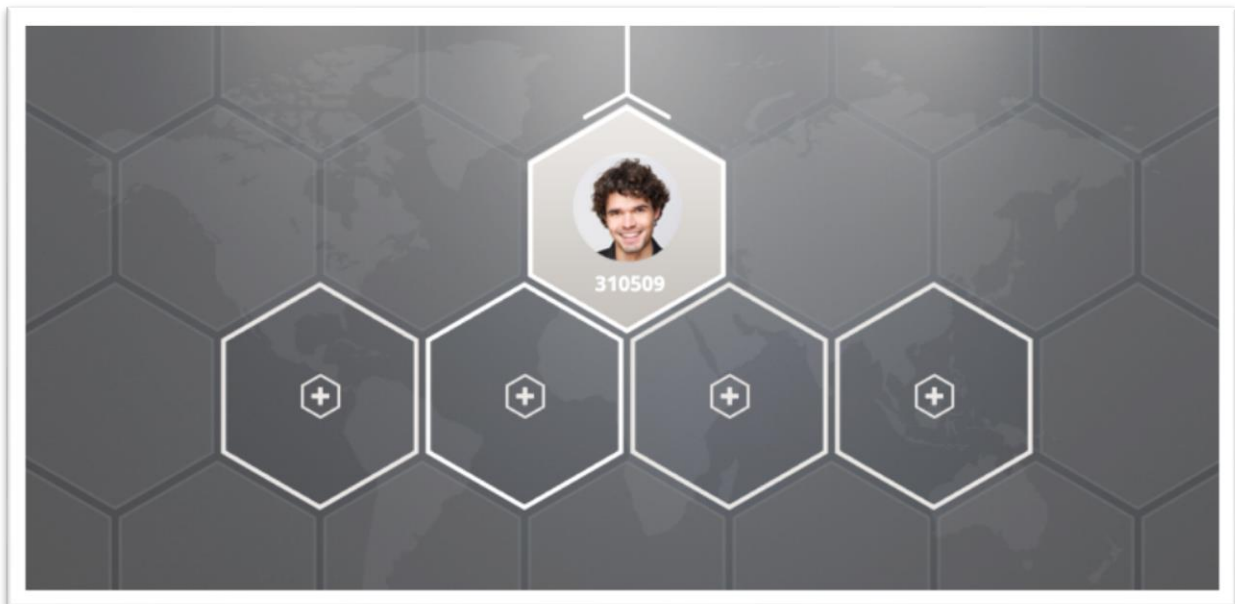
购买一个 2.500 克的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 2.500 克）或者为购买一个 2.500 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 2.500 克）作预付为 **3.690 欧元**时一个订单为 **3.000 欧元**入到高级领导人的**白金商务环节**低级上，并还一个订单为 **690 欧元**入到高级领导人的**银商务环节**低级上。

购买一个 3.000 克的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 3.000 克）或者为购买一个 3.000 克重的金锭（或者几个金锭，其累计重量不小于 3.000 克）作预付为 **4.380 欧元**时一个订单为 **3.000 欧元**入到高级领导人的**白金商务环节**低级上，并还一个订单为 **1.380 欧元**入到高级领导人的**金商务环节**低级上。

订单在银商务环节的低级上为人能获得 2.070 欧洲积分的目的。



完成所有的空场所在银商务环节低级上以后，该订单转到银商务环节高级并下面产生一个新的低级，低级也有 4 个空的的商务场所。



加上低级的第一个商务场所时伙伴用户中心里应加算 690 欧洲积分，位于银商务环节高级。



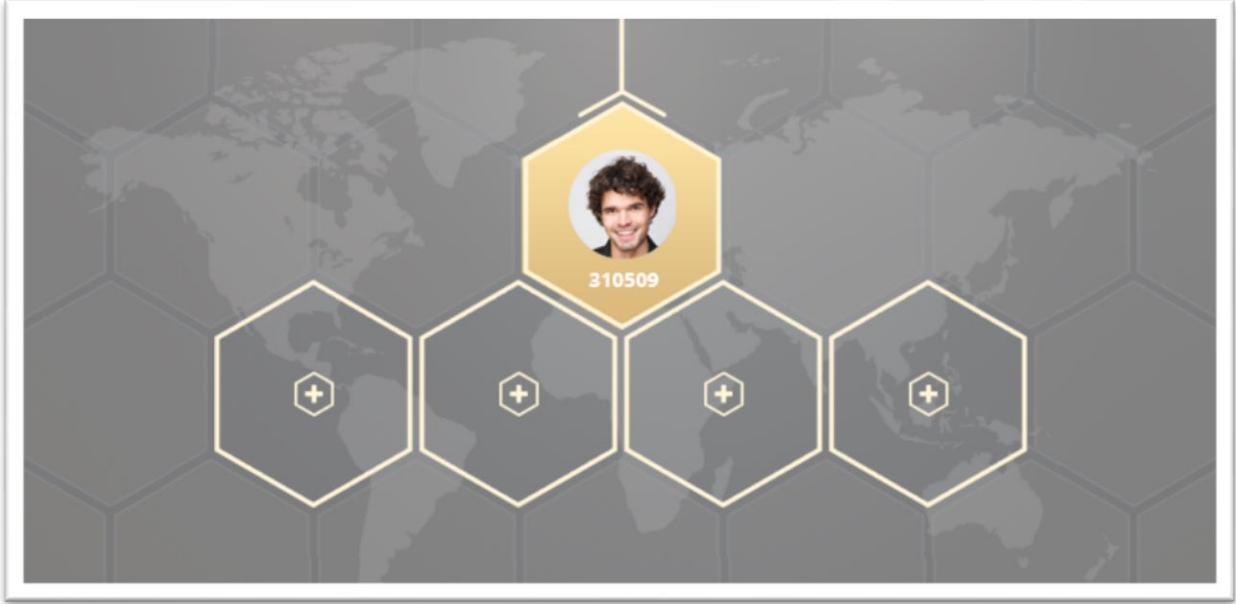
填充具有的 3 个场所以后给商务环节高级上的伙伴被算出 **1.380** 积分作为重新投资为了本订单装入低级在金商务环节中，并位于高级领导人后面。



订单在金商务环节的低级上为人能获得 3.6 欧洲积分的目的。



完成所有的空场所在**金商务环节**低级上以后，该订单转到**金商务环节**高级并下面产生一个新的低级，低级也有**4个空**的商务场所。



填充具有的 4 个场所以后给商务环节高级上的伙伴被算出 **3.690 欧洲积分**，其中 690 欧洲积分作为重新投资为了本订单装入低级在银商务环节中，属于直接被邀请的伙伴<sup>6</sup>。



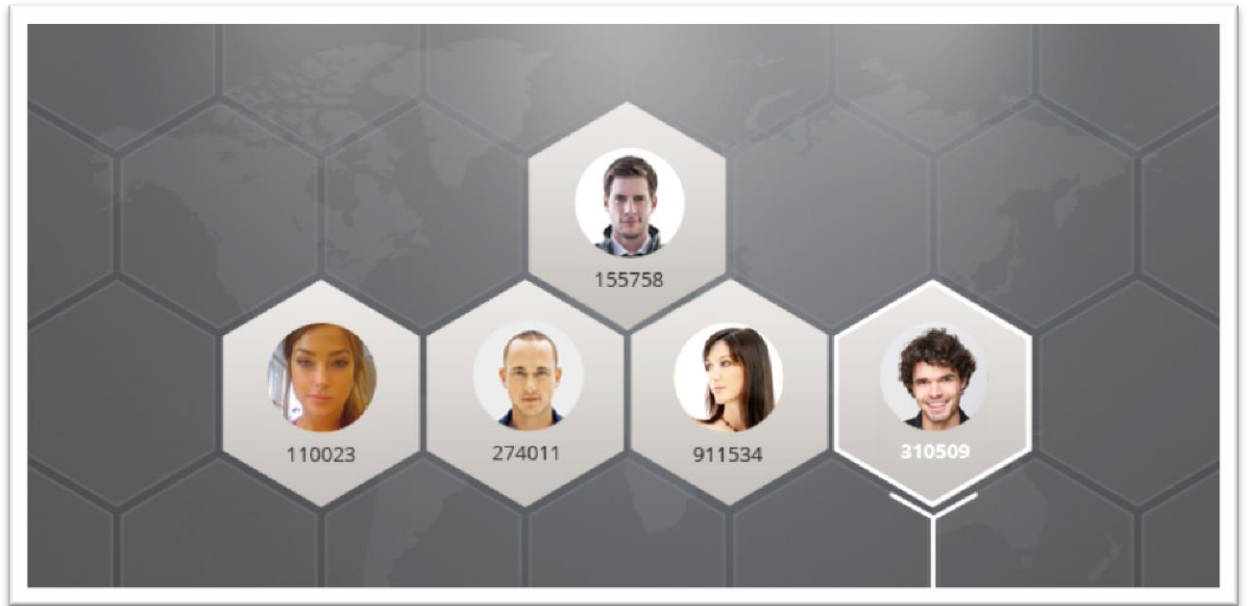
**重要!**

在金商务环节中加上自己第一个订单时为计算伙伴的欧洲积分用两阶段：1.380 欧洲积分因为填充第一个商务场所在低级中；和 2.310 欧洲积分因为填充其他 3 个场所，其中 690 欧洲积分作为重新投资为了本订单装入低级在银商务环节中，属于直接被邀请的伙伴<sup>7</sup>。

---

<sup>8</sup> 伙伴可以选择一个希望转入的环节并在“选择伙伴”字段里填写伙伴的数据

直接被邀请的伙伴订单在银商务环节低级中<sup>9</sup>。



在**银商务环节**高级上没有所有的直接被邀请人下伙伴总是前往他高级领导人的**商务环节**在**银商务环节**中。在没有高级领导人情况下订单加入一个**活跃的**（快速完成的）高级领导人的**银商务环节**里。

在银商务环节低级上完成其他被邀请的伙伴的空场所以后，该订单转到银商务环节高级并下面产生一个新的低级，低级也有 4 个空的的商务场所



完成 4 个场所以后给银商务环节的高级上的伙伴被算出 2.070 欧洲积分，其中 1.380 欧洲积分作为奖金生产在伙伴的用户中心，和 690 欧洲积分作为重新投资为了本订单装入低级在银商务环节中高级领导人后面<sup>8</sup>。





## 订单在直接领导人的银商务环节低级中



每一个订单转入领导人银商务环节的低级中以后，伙伴到达达每一种商务环节，按照本协议书的“传完成商务环节规则系统。第一订单付款。在环节退出下付款”条款。

在重复完成商务环节情况下只完全填充低级的 4 个场所后才积分被生产。

重新投资之后伙伴在任何时间内能加订单在白金商务环节上，但时在自己用户中心里必须有不少于 3000 欧洲积分。

**3.1 白金商务环节。**对于完成环节的要求。第一订单付款。在环节退出下付款。

订单在高级领导人的白金商务环节的低级上为人能获得 **8.500** 欧洲积分的目的。



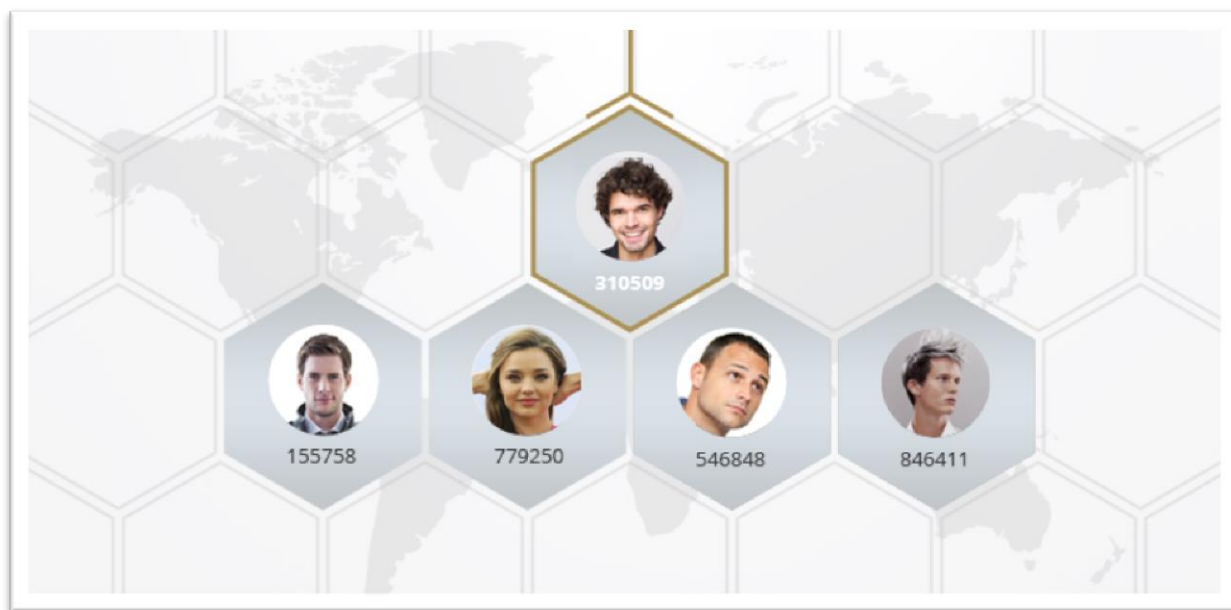
在白金商务环节低级上完成余留的空场所以后，该订单从白金商务环节低级里转到银商务环节高级并其下面产生一个新的低级，低级也有 **4** 个空的商务场所



在填充低级的第一个商务场所后伙伴用户中心里生产奖金为 3.000 欧洲积分，用户中心是在白金商务环节的高级里。



在填充其他 3 个场所下给商务环节高级上的伙伴算出 5.500 欧洲积分，其中 3.000 欧洲积分作为重新投资为了本订单装入低级在高级领导人白金商务环节里。



进行重新投资到白金商务环节里以后 只完成所有低级的 4 个商务场所奖金才能算出（生产）。

## 四，重新投资的规测

### 重新投资情况：

- 订单从银商务环节里转入高级领导人金商务环节里之后；
- 订单从金商务环节里转入被邀请的伙伴银商务环节里之后（如果在银商务环节高级上没有邀请的直接伙伴）；
- 订单从银商务环节里转入高级领导人银商务环节里之后；
- 伙伴订单从白金商务环节里转入高级领导人白金商务环节里之后；

完成银商务环节并订单转入金商务环节时给伙伴应打 **2.070 欧洲积分**，其中 **690 欧洲积分** 在伙伴的用户中心中生产，和 **1.380 欧洲积分** 作为重新投资为高级领导人低级在金商务环上。

完成金商务环节并订单转入高级领导人的或被邀请伙伴的金商务环节上（如果在银商务环节的高级上没有被邀请的直接伙伴）时给伙伴应打 **3.690 欧洲积分**，其中 **3.000 欧洲积分** 在伙伴的用户中心中生产，和 **690 欧洲积分** 作为重新投资为了高级领导人 或被邀请直接伙伴的低级在银商务环上。

订单转入高级领导人的银商务环节低级时那从银商务环节高级里对于这种订单应打 **2.070 欧洲积分**，其中 **1.380 欧洲积分** 在伙伴的用户中心中生产，和 **690 欧洲积分** 作为重新投资为高级领导人低级在金商务环上。

订单转入高级领导人的白金商务环节低级时那从白金商务环节高级里对于这种订单应打 **8.500 欧洲积分**，其中 **5.500 欧洲积分** 在伙伴的用户中心中生产，和 **3.000 欧洲积分** 作为重新投资为高级领导人低级在白金商务环上。

在“重新投资”字段里一个勾取消并从银商务环节或金商务环节上订单退出情况下给伙伴应打欧洲积分金额于他进入计划时候金额一样并返回到他的用户中心里。 .

在“重新投资”字段里一个勾取消以及从白金商务环节上订单退出情况下给伙伴应打 **8.500 欧洲积分**。

## 5. 参与 “真正的黄金” 广告奖金计划的特殊条件。“真正的工作 (REALWORK)” 劳动介绍所。

“真正的黄金” 广告和奖金计划的每个参与者能够引进到潜在的合作伙伴到他网络中，这种伙伴他在“真正的工作 (REALWORK)” 劳动介绍所里能找一下，并能升级**导师**的资格在下列情况下：

- 购买一个 1.000 克的金锭（或几个金锭，总重量不少于 1.000 克）在网上商店；
- 做预付为了购买一个 1.000 克的金锭（或几个金锭，总重量不少于 1.000 克）；
- 每次在所有伙伴的订单转到低级在金商务环节里

潜在伙伴的订单被放置在**银商务环节**高级上。在做一个潜在的合作伙伴订单下给**导师**没有算出欧洲积分。

在参加计划时间内一位**导师**能加上最多伙伴的数量为 7 位<sup>10</sup>

### 5.1 潜在合作伙伴的数量和加入。

在够买一个 1.000 克，2.500 克或 3.000 克金锭（或几个金锭，累积的重量大于 1.000 克）或作预付为够买一个 1.000 克，2.500 克或 3.000 克金锭（或几个金锭，累积的重量大于 1.000 克）情况下“真正的黄金” 广告和奖金计划的参与者可以选择一个潜在的伙伴。

订单转入**金商务环节低级**以后所有其他的广告奖金计划的参与者可以选择一个潜在的合作伙伴。。

订单转入**金商务环节低级**以后从劳动介绍所里来的参与者可以选择一个潜在的合作伙伴

### 5.2 潜在合作伙伴的加入

参与者选择一位潜在合作伙伴从希望参与“真正的黄金” 参加广告奖金计划的人简历中，简历有在“真正的工作” 劳动介绍所里；

- **导师**打算与**潜在的合作伙伴**合作确认后并希望合作的人达到协议以后潜在合作伙伴信息成为**监事**，并这个潜在合作伙伴保留给**导师**；
- **潜在的合作伙伴**的简历包含候选人名；

---

<sup>10</sup>可以邀请到网路潜在合作伙伴的数量是有限，每月可邀请 1 位潜在合作伙伴。

- 导师对于选择的潜在的合作伙伴会拒绝，并选择另一个；
- 填补了低级的任何潜在合作伙伴的计划邀请合作伙伴的企业单位的第一个业务空间后，成为导师的合伙人；；
- 导师不能拒绝合作伙伴服务的，谁要求至少有一个成员支付了金或金锭的存款为任何业务单位订购；
- 潜在的合作伙伴的总结，它拒绝了馆长服务返回给考生在部分“总结劳动交换参与广告和奖金计划；
- •潜在合作伙伴的简历，导师他拒绝他服务将获得失败的标志，提供给所有用户浏览网站的劳动交换”的实际工作»；
- 潜在合作伙伴有权拒绝和伙伴合作在本协议签订第一周内。

## 重要!

重新投资以后导员的订单不转入他们伙伴的低级在**银商务环节**，从劳动介绍所里找的。导员订单转入到被邀请的直接伙伴银商务环节里，那一位马上支付订单价格，或到一个高级级领导人（如**银商务环节高级**里没有邀请的直接伙伴），按照本合同的“**完成商务环节规则。第一订单付款。在环节退出下付款**”条款。

### 5.3 从劳动介绍所里来的潜在合作伙伴怎么完成商务环节的规则:

潜在合作伙伴位置在**银商务环节高级**里，新的低级形成其下面，这低级有**4个空的商务场所**;

在某一种商务环节低级里填充第一个邀请的直接伙伴的订单以后，**潜在的合作伙**成为他导员的合作伙伴;

在低级里加第一个场所时给**导员的伙伴**应打欧洲积分;

完成其他场所以后给**银商务环节的高级**上被算出 2.070 欧洲积分，其中 690 欧洲积分作为奖金生产在伙伴的用户中心里，和 1.380 欧洲积分作为重新投资为高级领导人的低级在**金商务环节**中。

**导员**是领导计划的参与者，由于他的伙伴直接摆邀请者在劳动介绍所里找的他收到领导人的奖金;

从劳动介绍所里来的合作伙伴不能退出广告奖金计划;

劳动交换的合作伙伴，其以任何理由馆长参加完宣传和奖励计划，继续参加“**真金**»程序，在上级领导。

从劳动介绍所里来的合作伙伴，即使他们导员因为任何原因结束参加计划他们也继续参加“**真正的黄金**”计划并随着高级领导人。

## 六，领导人计划。奖金。

领导人计划的参与者成为合作伙伴，在他注册号之下有 7 位注册的直接受邀者。

第八个被伙伴邀请的人支付他的订单起领导计划启动工作。

领导程序是并行运行的程序，用于完成业务单元和功能独立。领导人计划与完成商务环节计划一起开动并独立工作。伙伴放置受邀请的人订单到商务环节低级里能收到所有奖金根据领导人计划<sup>11</sup>

## 1. 领导人奖金的计算方法

计划的高级领导人-参与者参与者由自己伙伴的每一个新订单在商务环节加的，以及重新投资其合作伙伴订单能收到奖金。奖金用职业成长的特殊货币是进行算出。

根据领导人计划中的地位和奖金奖于领导人及其合作伙伴的工作结果有关，就适于完成业绩有关。

放一个新的订单在银商务环节低级上，领导人计划的高级领导人-参与者能获得一个特殊货币单位。

放一个新的订单在金商务环节低级上，领导人计划的高级领导人-参与者能获得两个特殊货币单位。

放一个新的订单在白金商务环节低级上，领导人计划的高级领导人-参与者能获得三个特殊货币单位。

在银商务环节上重新投资订单时领导人计划的高级领导人-参与者能获得一个特殊货币单位。

在金商务环节上重新投资订单时领导人计划的高级领导人-参与者能获得两个特殊货币单位。

在白金商务环节上重新投资订单时领导人计划的高级领导人-参与者能获得三个特殊货币单位。

在“重新投资”字段里伙伴把一个勾去除以及订单退出从任何商务环节里以后给伙伴不用打奖金。

---

<sup>11</sup> 在“重新投资”字段里伙伴把一个勾去除以及订单退出从任何商务环节里以后给伙伴不用打奖金



## 2. 个人业绩的代办费

经过个人咨询，为每一个新的 1.000 克，2.500 克或 3.000 克金锭通过网上出售的（或几个金锭，累积的重量大于 1.000 克，2.500 克或 3.000 克）或用预付的 1.000 克，2.500 克或 3.000 克金锭（或几个金锭，（或几个金锭，累积的重量大于 1.000 克，2.500 克或 3.000 克））以后合作伙伴能收到代办费，代办费由他职业极度决定的，根据由协议书制定的货币单位价值。

例如：

合作伙伴极度是第一。一个货币单位价值为 10 欧元。在本时期内收到 5 个单位。

计算：

5 个单位乘 10 欧元= 50 欧元。合作伙伴的代办费为 50 欧元。

## 3. 领导奖

领导奖是伙伴级度估计率和他导致伙伴级度估计率之间的差异，根据他们销售的产品。

## 4. 计算领导人奖金的特殊条件

如果加上第一个商务场所到伙伴的低级，同时伙伴已经在高级（低层）就应计算欧洲积分<sup>12</sup>。根据领导人计划，实际申报的单位给合作伙伴被计算并没有他们无法有代办费。

放着一个潜在的合作伙的订单在银商务环节的高级（高层）上特殊货币单位不用发放。

被邀请的伙伴给他们导员挣积分带来。

自己伙伴入到金商务环节的低级里以后给导员应发放领导奖，

---

<sup>12</sup>按照本合同的“完成商务环节规则。第一订单付款。在环节退出下付款”条款。

按照本协议的“领导人奖金的计算方法”条款。”

**例子：**

合作伙伴得到第 5 极度。每 1 单位率为 30 欧元。

低级合作伙伴到达第一季度。每 1 单位率为 10 欧元。

在业绩期内低级伙伴交的总产品量为 18 个单。

计算：18 个单位乘高级和低级伙伴的价目之间的差额（30 欧元- 10 欧元= 20 欧元）。低级伙伴的 18 个单位×20 欧元 = 360 欧元。

第二级伙伴的代办费为 360 欧元，因为他在网络管理

算是在第 1 级只有一个伙伴的基础上进行的。

**由计划销售进行单位计算：**

为放置一个订单在银商务环节的低级上高级领导人挣 1 个单位到他的职业中。

为放置一个订单在金商务环节的低级上高级领导人挣 2 个单位到他的职业中。

为放置一个订单在银商务环节的低级上高级领导人挣 3 个单位到他的职业中。

层	总产品的订单数量	欧元
0	从 0 个单位到 7 直接引起的订单	0
1. 级	从 7 个单位 到 25 个总产品的单位	€10,0
2. 级	从 25 个单位 到 75 个总产品的单位	€15,0
3. 级	从 75 个单位 到 300 个总产品的单位	€20,0
4. 级	从 300 个单位 到 1000 个总产品的单位	€25,0
5. 级	从 1000 个单位 到 3000 个总产品的单位 и	€30,0
6. 级	从 3000 个单位 到 7000 个总产品的单位	€35,0
7. 级	从 7000 个单位 到 15000 个总产品的单位	€38,0
8. 级	从 15000 个单位 到 30000 个总产品的单位	€40,0

## 查看任务:

### 第 1 级

#### 顾问代表。

直接合作伙伴的激励  
 私人参与促进员工的成功  
 对自我形象工作  
 自学，参加网络会议  
 销售以及与经理和高级经理工作

### 第 2 级

#### 经理

参与互联网会议。参加当地和来访的会议  
 建立自己的结构。合作伙伴培训  
 产品销售。合作伙伴培训  
 与 1 级的 合作伙伴工作  
 销售以及与高级经理一起共同工作

## 第 3 级

### 高级经理

参与互联网会议。参加当地和来访的会议  
对第一和第二级伙伴进行培训  
与第一和第二级伙伴一起的计划销售

## 第 4 级

### 网络管理人

对第三级合作伙伴进行培训  
监测进行低级合作伙伴出售讨论  
与区域经理合作  
在网络工作  
参与当地和来访会议

## 第 5 级

### 区域管理人

对于 4 级合作伙伴进行培训  
参加当地和区域会议  
准备和积极参加有关的会议  
与区域经理合作  
参加在线培训-研讨会为了网络领导人

## 第 6 级

### 区域领导

对 5 级合作伙伴进行培训  
准备和参加网上会议  
组织，演出在举行的当地和区域会议上  
与执行董事合作

参加在线培训-研讨会为了网络领导人

## 第 7 级

### 执行董事

对第 6 级合作伙伴进行培训  
积极参与和举办网上会议  
演讲并举行本地和区域会议  
准备，举行企业会议  
与总经理合作  
参加培训研讨会互联网结构领导人

## 第 8 级

### 董事总经理

结构控制  
对第七级合作伙伴进行培训  
举行网络会议  
举行公司会议并演讲在会议上  
与高级总监合作  
参加在线培训-研讨会为了网络领导人

## Призы от компании

### 公司的奖品

• 7 位直被邀请合作伙伴在 30 天内能获得 “真正的黄金” 品牌手表

- 1 级- “真正的黄金” 品牌徽章
- 2 级 - “真正的黄金” 硬盘
- 3 级 – “真正的黄金” 一套品牌的笔
- 4 级 - “真正的黄金” 智能手机
- 5 级 - “真正的黄金” 平板电脑
- 6 级 - “真正的黄金” 专业相机
- 7 级 - “真正的黄金” 笔记本电脑
- 8 级 - “真正的黄金” 品牌金表

## 七，积分转帐

### 1. 到账户

合作伙伴可以把积分转移欧元并打到支付系统中，在公司网站上 在“付款和积分转帐“列出的，可以转到 VISA, MasterCard 或到合作伙伴指定的银行帐户里。

#### 积分转移欧元的方法:

- 1) 用累积欧洲积分伙伴能购买产品根据购买时的销售价格;
- 2) 合作伙伴把早一点购买的产品销售给公司，根据销售时的购买价格;
- 3) 从销售收到的积分通过管理员转帐到到支付系统中，在公司网站上 在“付款和积分转帐“列出的，可以转到 VISA, MasterCard 或到合作伙伴指定的银行帐户里。

资金转移支付系统是在 3 个银行工作日内。

基金对自己的账户转移资金从个人账户合作伙伴撤出后的 14 个日历日内欧元。

低于 130 欧元的转帐是不可能的。

转帐操作可能会采取银行手续费。

### 2. 购买• 支付凭证

合作伙伴可以使累欧洲积分转移通过对产品的购买**€690**，**€1.380**，**3.690€**，**€4.380** 的支付凭证，以后可以使用购买产品在该公司。

合作伙伴可以购买支付凭证的数量是不限制。购买支付凭证将不收取手续费。

**€690** 的支付凭证可以用来做预付为购买“真正的黄金“金锭在网上，其总重量为 500 克，为了订单放置在高级领导人的**银商务环节**低级里 。

**€1.380** 的支付凭证可以用来做预付为购买“真正的黄金“金锭在网上，其总重量为 1.000 克，为了订单放置在高级领导人的**金商务环节**低级里 。

**€3.690** 的支付凭证可以用来做预付为购买“真正的黄金“金锭在网上，其总重量为 **2.500** 克，为了放置一个**€3.000** 的订单在高级领导人的白

金商务环节低级里，并还一个€ 690 订单在高级领导人的银商务环节低级里。

€4.380 的支付凭证可以用来做预付为购买“真正的黄金“金锭在网上，其总重量为 3000 克，为了放置一个€3.000 的订单在高级领导人的白金商务环节低级里，并还一个€ 1.380 订单放置在高级领导人的金商务环节低级里。

### 3. 在金锭的方法

合作伙伴可以转移积累的欧洲积分通过购买公司的产品按购买时的销售价格，考虑到支付处理的成本<sup>13</sup>。

由合作伙伴购买的金锭该公司可以发放给伙伴在储藏室内，在任何官方办事处<sup>14</sup>，或按保价邮件发送给合作伙伴根据指定的地址<sup>15</sup>

#### 3.1 在该公司购买金锭的储藏条件

该合作伙伴有可能将购买的金条存放在专门的存储公司中。

购买的金条的免费存储在 60 天内进行存储。

免费存储期开始从合作伙伴选择一个金锭开始。

将公司收购的黄金酒吧免费存储，合作伙伴同意从免费存储的期限届满之日起 2 个星期内拿起金条，或支付的金条存储服务。

在一个专门的商店里存放的金锭中所获得的公司的储存费用是 1.2%。

---

<sup>13</sup> 公司将通知售价的合作伙伴和支付的方式处理该值，该值在购买时。

<sup>14</sup> 在一个金元宝的伙伴接收的时间标志的一个金元宝的验收行为。在收到一个金锭，合作伙伴有义务检查货物和所发出的凭据的金额。

<sup>15</sup> 邮政投递周期取决于收件人的国家。

收购公司在黄金锭存放在一个专门的存储成本的存储成本是 1.2% 的购买价格，每一年或 0.1% 的黄金购买价格每月的基础上<sup>16</sup>。

现金金条仓储服务应在每月 1 天通过支付系统，在其网站上说。

如果合作伙伴不拿金条，位于专门店公司的免费存储空间，在免费保管期届满，公司有权启动一段通过发送相应的通知在注册电子邮件和个人指定合作伙伴支付的储存柜。

如果合作伙伴不提供及时支付在公司购买的存储服务的金锭，公司，向客户发出通知后，有一种沟通方式有权在储存中出售金条，在公开市场。

合作伙伴先前收到的“真正的黄金“金锭本公司未存入

### **3.2 交货**

希望部分或完全采取对欧洲及拖黄金获得，它能够通过保价邮件，以拿到金锭。

在支付与交付过程相关的任何额外费用，同时合作伙伴<sup>17</sup>。

---

<sup>16</sup> 购买金条的成本相当于金条的售价，总重量等于其保管的金条的总重量，每月的第一天。

<sup>17</sup> 周期和交付货物的成本是由运输公司的费率厘定和快递。合伙人全权负责与交付程序和交付货物有关的所有税费。



## 八，重新办理订单手续为了另一个人

为会员计划保留的合作伙伴，有权向另一个人更新你的命令，不给任何理由。该合作伙伴支付的更新顺序过程中，其中的价值是由 50% 的首付款率确定。

## 九，退出计划

合伙可随方便时退出该计划<sup>18</sup>。从职业介绍所伙伴离不开计划。

## 十，当事人的权利和义务

本公司有权单方面修改“真金»广告和奖金计划。

违反本协议的情况下，以及在财务和道德侵犯公司单方面有权终止与合作伙伴的协议。

公司合作伙伴严格禁止在未经公司管理同意的情况下进行额外的促销活动。

订单的合伙人所有者将只负责支付从参与会员计划的收入的所得税。

---

<sup>18</sup> 在同一时间，欧洲积分应计发生在订单出来从高级商务环节上情况下